

BizDXAI パートナープログラム

顧客価値向上と継続収益を実現する
経営改善パートナー制度

顧客からのDX相談に
自信を持って応えられていますか？

顧客に価値を提供しながら

新たな
収益機会を
創出



パートナー

顧客との信頼関係を強化し、
提案領域を拡大



BizDXAI

DX診断から改善提案・導入・運用まで
ワンストップで支援



顧客

経営課題を解決し、
持続的に成長

まずは
制度をご確認
ください

パートナー参加申請

詳細はWebサイトからご確認いただけます



bizdxai.com/partners/register >



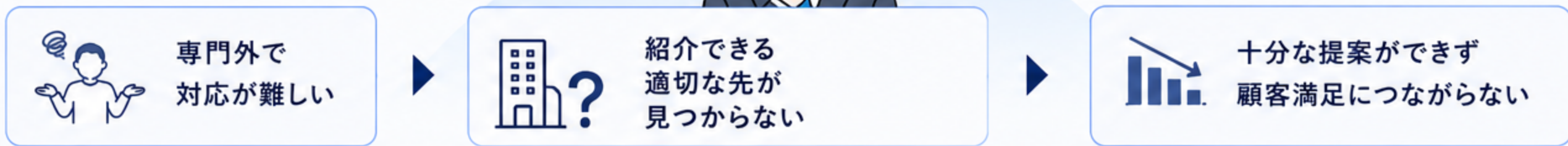
 顧客価値の向上に貢献

 提案領域の拡大を実現

 継続的な収益機会を創出

こんな相談を受けたことはありませんか？

顧客の期待に応えたいのに、対応できずに悩んでいませんか？



結果として、機会損失や信頼低下につながってしまう…



その悩みをBizDXAIが支援します！

DXの専門知識や実行支援はBizDXAIにお任せください。
 パートナーの皆さまは、信頼できる相談窓口として顧客に価値を提供し続けられます。



まずは制度をご確認ください

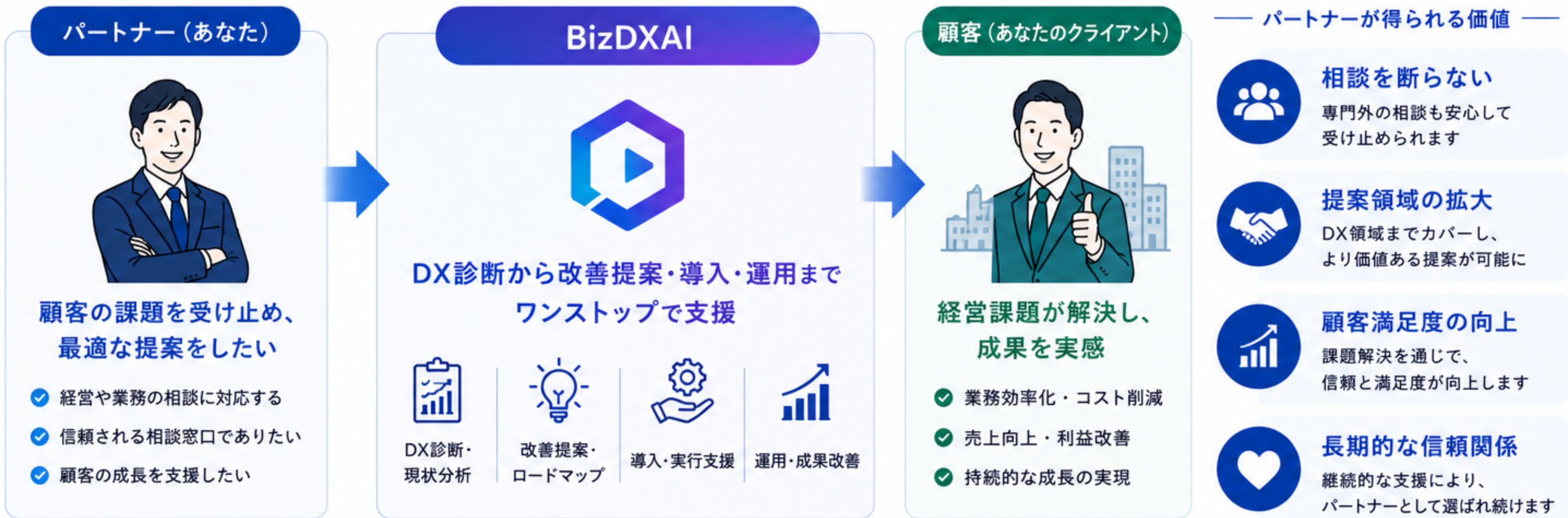
パートナー参加申請はこちら

bizdxai.com/partners/register



BizDXAIが、顧客との信頼をさらに高めます

パートナーの皆さまが、顧客へより高い価値を提供できるよう、BizDXAIが伴走支援します。



BizDXAIは、パートナーの皆さまと共に、顧客の成功を実現します。
専門知識やシステム構築はすべてBizDXAIが担当。パートナーの皆さまは、顧客との信頼関係構築に集中できます。

まずは制度をご確認ください ▶

パートナー参加申請はこちら

bizdxai.com/partners/register



パートナーになる4つのメリット

顧客により大きな価値を提供し、信頼と収益の両面でパートナーの成長を支援します。

01 顧客満足度の向上

より幅広い課題に対応でき、顧客の期待に応えられます。

- ✓ DXや業務改善まで対応可能に
- ✓ 専門性の高い提案で課題解決を実現
- ✓ 顧客の成果につながり、満足度が向上



02 信頼関係の向上

「相談すれば解決できる」存在として、顧客からの信頼が高まります。

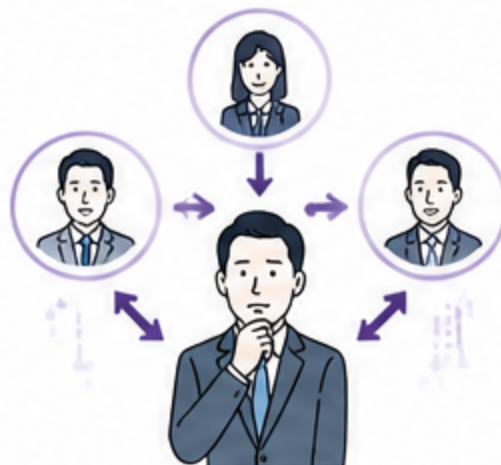
- ✓ 断らない相談窓口としての価値向上
- ✓ 顧客の課題に寄り添う姿勢を評価
- ✓ 長期的なパートナーシップを構築



03 新たな案件の創出

既存顧客から新たな相談や紹介が生まれ、ビジネスチャンスが拡大します。

- ✓ 既存顧客の追加相談・案件化
- ✓ 紹介による新規顧客の獲得
- ✓ 提案の幅が広がり、受注機会が増加



04 継続的な収益機会

顧客の継続利用に応じて、長期的な収益につながります。

- ✓ 継続利用に応じた報酬モデル
- ✓ ストック型の安定した収益機会
- ✓ 関与度に応じて収益が拡大



顧客の成功が、パートナーの未来をつくります。

BizDXAIは、パートナーの皆さまと共に、持続的な成長と価値創出を目指します。

まずは制度をご確認ください ▶



パートナー参加申請はこちら



bizdxai.com/partners/register



顧客価値の提供が**継続収益**につながります

パートナーとしてご紹介いただいた顧客が継続利用することで、長期的に収益が発生する仕組みです。



モデル収益イメージ（年間）

Case A 紹介先 1 社の場合

継続的な利用により安定した収益を実現

年間 **数十万円規模**

Case B 紹介先 3 社の場合

複数社の継続利用で収益インパクトが拡大

年間 **100万円超規模**

Case C 紹介先 5 社以上の場合

継続的な関係構築で大きな収益機会に

年間 **数百万円規模**

ポイント

- ✓ 継続利用に応じたストック型の収益モデル
- ✓ 顧客の成果が続くほど収益も安定・拡大
- ✓ 長期的な信頼関係が収益の基盤に

※上記はモデルケースのイメージです。契約内容・プラン・継続期間等により変動します。

紹介数よりも、継続して価値提供できる顧客との長期的な関係構築を重視します。

顧客の成功がパートナーの信頼を高め、さらなる相談や紹介につながる好循環を共に創っていきましょう。

まずは
制度をご確認
ください

パートナー**参加申請**はこちら ▶

bizdxai.com/partners/register



パートナーにお願いしたいこと・お任せすること

専門知識やシステム対応は不要です。ご自身の強みを活かして、顧客の価値向上と収益化をサポートしてください。

パートナーにお願いしたいこと



顧客のご紹介

DXや業務改善に課題をお持ちの顧客をご紹介します。



制度の理解と共有

パートナープログラムの内容を理解し、顧客や関係者へご案内ください。



情報の共有・連携

顧客の課題や状況を共有いただき、最適な提案につなげます。



パートナーにお任せしないこと (BizDXAIが対応します)



システムの開発・構築

システム開発や構築はすべてBizDXAIが担当します。



運用・保守・サポート対応

導入後の運用や保守、お客様サポートはお任せください。



営業・提案・見積作成

提案資料や見積作成、商談対応はBizDXAIが実施します。



契約・請求・回収業務

契約手続きや請求・回収などの事務業務はすべてお任せください。



✔ 専門知識がなくても、簡単にご紹介いただける仕組みです。

✔ 専門的な業務はすべてBizDXAIが担当しますのでご安心ください。



あなたの“信頼”と“つながり”が、顧客の成功とパートナーの成長につながります。

まずは制度をご確認ください

bizdxai.com

パートナー参加申請
はこちらから



パートナー登録後の流れ

シンプルなステップで、スムーズにパートナー活動を開始できます。



面談は必須ではありません

制度資料とパートナー相談ナビで、必要な情報はすべてご確認いただけます。ご不明点は専用窓口が丁寧にサポートしますのでご安心ください。



最短1週間程度で紹介活動を開始できます！

シンプルなステップで、スピーディーにパートナー活動をスタート。早期の成果創出をサポートします。

まずは**制度をご確認**ください ▶



パートナー参加申請はこちら



bizdxai.com

無料DX診断
bizdxai.com




こんな方におすすめです

さまざまな専門家の皆さまが、顧客価値の向上と継続収益の実現に活用しています。

税理士の方


- ✓ 顧問先の経営相談が増えている
- ✓ 利益改善や業務効率化の相談に対応したい
- ✓ 経営支援の付加価値を高めたい



経営の相談に対して、より踏み込んだ改善提案ができるようになります。

社労士の方


- ✓ 人手不足や労務効率化の相談が多い
- ✓ 業務改善やシステム化の知識がない
- ✓ 顧問先の生産性向上を支援したい



人事・労務の視点にDXをプラスして、より効果的な提案が可能になります。

行政書士の方


- ✓ 補助金や助成金の相談が多い
- ✓ 採択後の支援まで提案したい
- ✓ 導入・運用までサポートしたい



補助金×DX提案で、採択後の成果創出まで一貫して支援できます。

補助金コンサルの方


- ✓ 採択後の支援に課題を感じている
- ✓ 導入・運用支援まで提案したい
- ✓ 顧客の成果創出をサポートしたい



補助金のその先の成果まで支援でき、顧客満足度が向上します。

経営コンサルの方

- ✓ 改善提案の幅を広げたい
- ✓ 実行・運用までサポートしたい
- ✓ クライアントの成果を最大化したい



戦略立案から実行・運用までをサポートし、成果に直結する提案が可能になります。


IT支援事業者の方

- ✓ 上流工程の提案力を強化したい
- ✓ 新たな案件・ビジネス機会を増やしたい
- ✓ 安定した継続案件を増やしたい



上流から運用までの一貫支援で、高付加価値のビジネスを実現できます。

その他、地域金融機関・士業・コンサルタントなど、多くの専門家の方々にご活用いただいています。

 専門性を活かしながら、顧客の成功を支援し、**信頼と収益の両立**を実現しませんか？

 **パートナー参加申請はこちら** ▶

 **無料DX診断**
bizdxai.com



顧客価値と収益がつながる好循環をつくります

顧客の成功がパートナーの信頼を高め、継続的な収益と新たな紹介につながります。



顧客の価値向上と、パートナーの収益拡大を BizDXAIが全力でサポートします。



パートナー参加申請はこちら ▶








無料DX診断
bizdxai.com








パートナーとして、新たな価値と未来を共に創りませんか？

BizDXAIとともに、顧客の経営改善を支援し、ビジネスの成長を実現しましょう。

パートナーになるメリット

 <p>新たな収益機会の創出 DX・経営改善ニーズの高い顧客を紹介いただけます。</p>	 <p>信頼できるサービス 実績ある仕組みと専門知識で、安心して提案できます。</p>	 <p>充実したサポート体制 教育・トレーニングや営業支援で、成果創出を強力にサポートします。</p>	 <p>共同マーケティング支援 Web・イベント・事例共有など、共同で集客・認知を拡大します。</p>	 <p>パートナーコミュニティ 多様なパートナーとつながり、情報交換や協業が可能です。</p>
--	--	---	---	---

BizDXAIのサポート内容

 <p>製品・ソリューション研修 サービス理解を深めるための研習プログラムを提供します。</p>	 <p>営業・提案支援 提案資料や見積作成など、営業活動を強力に支援します。</p>	 <p>導入・運用サポート 顧客の導入から運用まで、専門チームが伴走します。</p>	 <p>マーケティング支援 リード獲得施策や共同販促で、ビジネス拡大を支援します。</p>	 <p>最新情報の提供 製品アップデートや市場動向など、最新情報をいち早く共有します。</p>
--	--	--	---	---

こんな企業・団体におすすめです

 <p>コンサルティング会社 経営改善やDX支援の提案メニューを拡充したい</p>	 <p>ITサービス事業者 顧客のDX推進を支援する新たなサービスを提供したい</p>	 <p>金融機関・士業 顧客への付加価値提案で関係強化を図りたい</p>	 <p>地域企業・団体 地域のDX推進を支え、新たな価値を創出したい</p>	 <p>事業会社・販売代理店 新規事業や収益の柱を増やしたい</p>
---	---	--	--	--

まずは
お気軽に
ご参加ください

パートナー登録で、
未来のビジネスを共に創りましょう！

パートナー参加申請はこちらから
 **bizdxai.com** >

無料DX診断も
ぜひお試しください

